国際事業戦略グローバル経営の推進

2022年11月16日 常務取締役 国際事業部長 山崎 剛司



目次

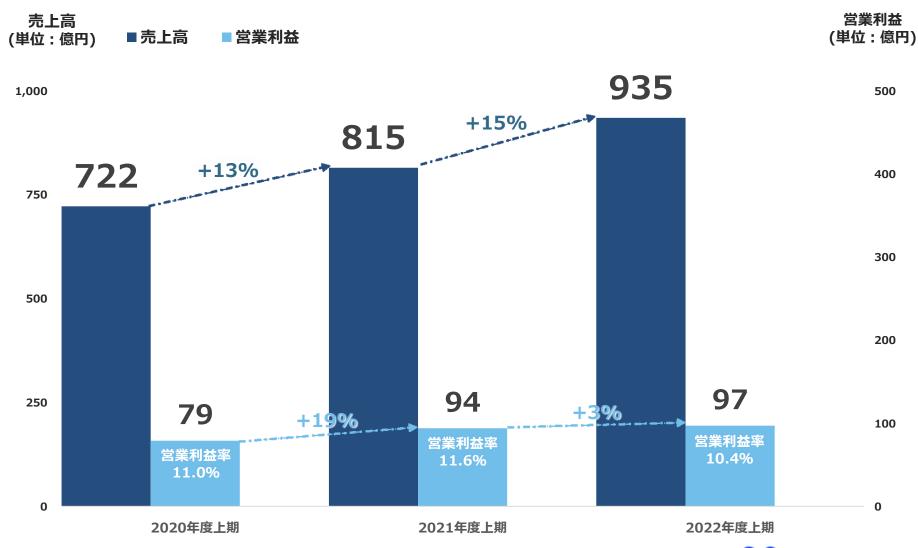
国際事業部実績(上期連結·通期予想)

2 2022年度事業戦略進捗



国際事業部 上期実績(連結)

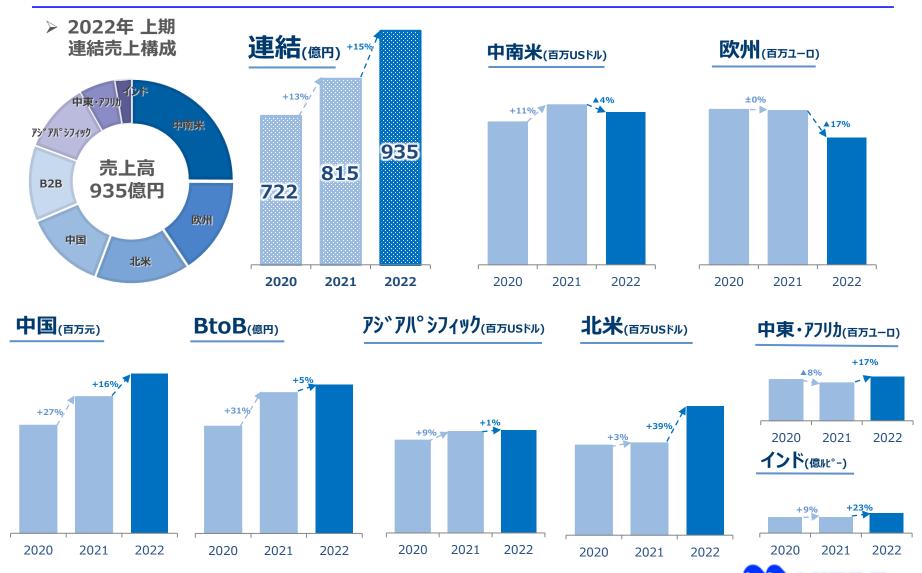
※国際事業部管轄のみ





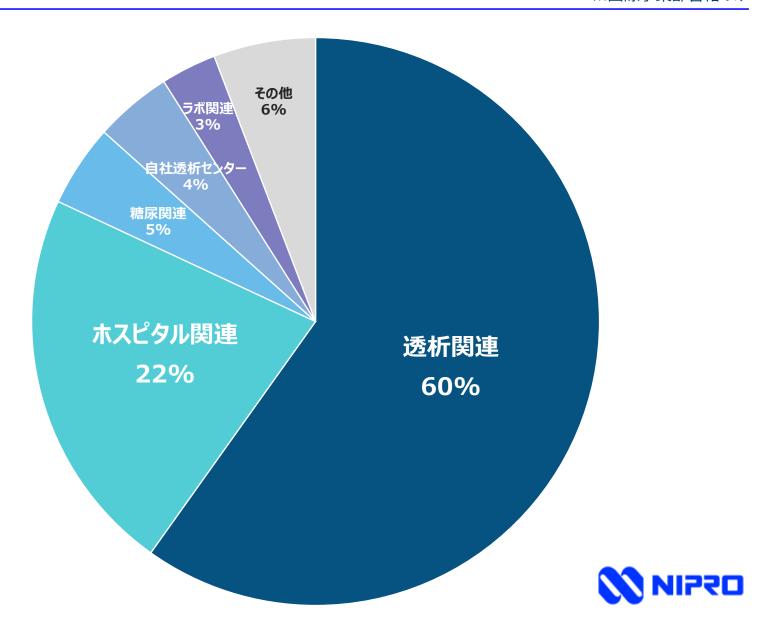
国際事業部 -地域別上期売上推移-

※国際事業部管轄のみ



国際事業部 商品構成 -2022年度上期実績(連結)-

※国際事業部管轄のみ



国際事業部 通期実績·予想(連結)

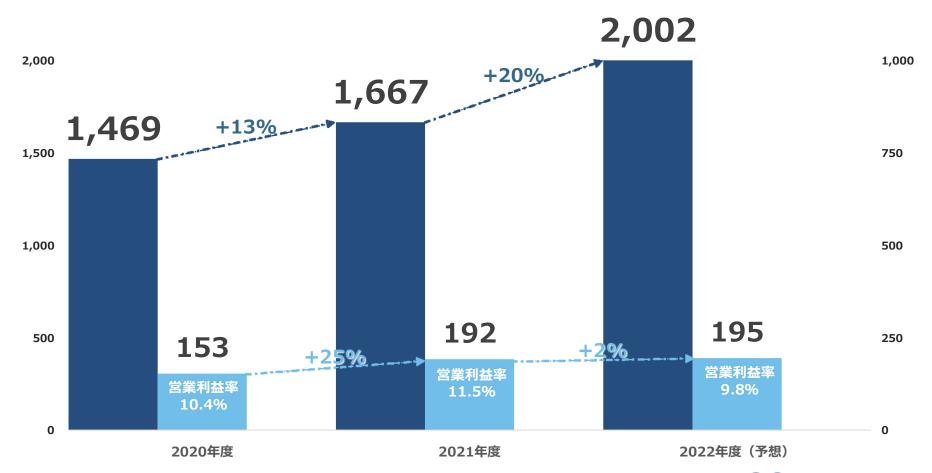
※国際事業部管轄のみ

売上高 (単位:億円)

■売上高

■営業利益

売上総利益他 (単位:億円)





2022年度事業戦略進捗

2022年度方針



新たな治療分野の販売強化、 管理の強化

- ▶バスキュラー商品
- ▶ホスピタル・感染対策商品
- ▶販売拠点
- ▶在庫と回収
- **▶**SDGs

強化

深化

高機能な製品とワンストップ / ソリューションで治療の質向上、 トータルコストの低減

- ▶基礎商品
- ▶透析商品
- ▶自社透析センター
- ▶学術営業
- ▶物流最適化
- ▶利益率の向上





透析商品



インド モディ首相が掲げる

"One Nation One Dialysis"

プログラムイベントに参加







*2022年10月11日、約10,000名規模にて開催

"One Nation One Dialysis"プログラム

"全国民が透析治療を政府負担で近隣受診可能な体制をつくる" をコンセプトに、グジャラト州から開始、今後インド全土へ順次拡大

▶ ダイアライザ シングルユース化への移行

▶ 一部保険償還の開始

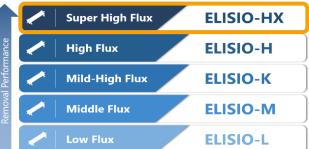


透析商品

エリシオHXの導入・販売状況

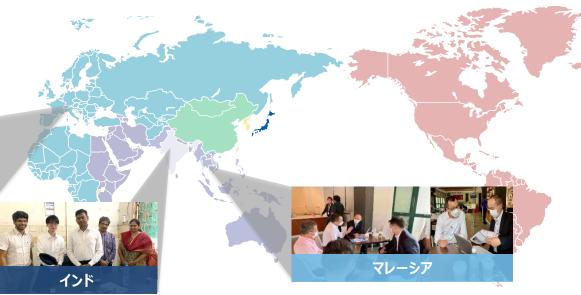
血液透析治療のプレミアムモデルとして各国で導入・販売







日本、欧州、世界各国で臨床試験実施計画中



イタリア・マレーシア・台湾などで販売開始→2022年販売**10万本**(予想)



透析センター事業拡大









ブラジル

Nefroclinica Clinica de Doencas Renais Ltda. –





中国 -广汉中信众康医院有限公司 -

南アフリカ

-C VAN ROOYEN PRIVATE DIALYSIS Bela-Bela-





フラジル - Vita Rim Clinica de Doencas Renais Ltda. -











物流最適化

上期の重要施策

事業成長を支えるサプライチェーンネットワーク構築



その他の取り組み

システム導入 海外ハブ倉庫の再編・規模拡大 物流24年問題への対策 継続的な輸送費削減 金沢港利用トライアル実施 コンテナラウンドユース



括化 Enhance

バスキュラー商品(米国学会:TCT出展)

Transcatheter Cardiovascular Therapeutics(9月米国)出展







血管内イメージング製品を中心とし展示、学術発表セッション実施



バスキュラー商品(血管内イメージング製品)



NIRS-IVUS イメージングシステム・カテーテル

- アジア/中東/中南米地域での薬事承認順次取得、 販売拡大へ
- ・ 欧州は営業体制強化、一部直販開始
- 末梢血管用製品上市、米国11月販売開始

OCT イメージングシステム・カテーテル

- · MDR取得年末予定、欧州販売1月開始
- アジア/インド/オセアニア/中東 薬事申請12月開始



NIRS-IVUS・OCTの2種のモダリティを揃え、より幅広く画像診断をサポート



感染対策商品 – イオンレス® (次亜塩素酸水) CLFine



世界各国でセミナーを開催

シンガポール

時:2022年7月29日(金)19:00~21:00 場 所:シンガポール Marina Mandarin Hotel

参加者: オンサイト参加者 43名(病院、清掃業者関係者他)

オンライン参加者 世界各国約 300名

ベトナム

時:2022年9月23日(金)19:00~20:30

場 所:ベトナム Sheraton Hotel Saigon

参加者: 120名(病院関係者他)





シーエルファインの使用方法、安全性、日本国内の使用状況について説明 有人空間で空気・空間除菌が出来る新商品コンセプトを海外でも普及すべく 今後も各国で商品セミナーを実施し販売活動を推進していく



アジアパシフィック地域本部の管轄国・地域



9ヶ国に25の拠点、従業員471名



フィリピン新規販売会社設立









面積 : 29万8千平方キロメートル

人口 : 約1億903万人

首都 : マニラ

一人当たりGDP: US\$3,572(2021年)

経済成長率 : 5.7% (2021年)

透析患者数 : 約6.8万人 (2021年)

(出所:日本国外務省HP、透析患者数:自社調查)



(出所:Fitch Solutions「Worldwide Medical Devices Market Forecasts 2020」)

人口増加、経済成長により更なる市場規模の拡大



フィリピン直販体制の構築

目的

「人口増加」と「経済成長」が見込まれるフィリピンにおける地域に根差した営業・サービス体制の強化

1. 成長著しい透析市場のさらなる取り込み

- ✓ 地域に根差した丁寧な営業・サービス提供による規模拡大
- ✓ 長期供給契約獲得や自社透析センター開設等による安定 収益確保
- ✓ ダイアライザのシングルユース化推進による医療の質向上と収益拡大

2. 新たな収益の柱の確立

- ✓ 直販体制における適切な技術営業・学術活動の推進
- ✓ 高付加価値商品(バスキュラー商品、シーエルファイン、 Surefuser、安全機構付商品等)の積極投入

ニプロ メディカルフィリピン社設立前の商流



ニプロ メディカルフィリピン社設立後の商流

※直販体制によるきめ細やかなサービス提供

販売・入札

販売・入札

「大理店

アジアパシフィック地域販売網の拡大

(2022年9月末現在)









地域に根差した営業活動、サービスの提供



国際事業部 海外拠点

(2022年9月末現在)

6地域統括会社、56ヶ国に167拠点

