国際事業戦略グローバル経営の推進

2022年5月18日 常務取締役 国際事業部長 山崎 剛司



目次

1

2021年度総括・2022年度市場展望

2

国際事業部実績および予想(連結)

3

2022年度事業戦略



2021年度総括・2022年度市場展望

2021年 With コロナ時代

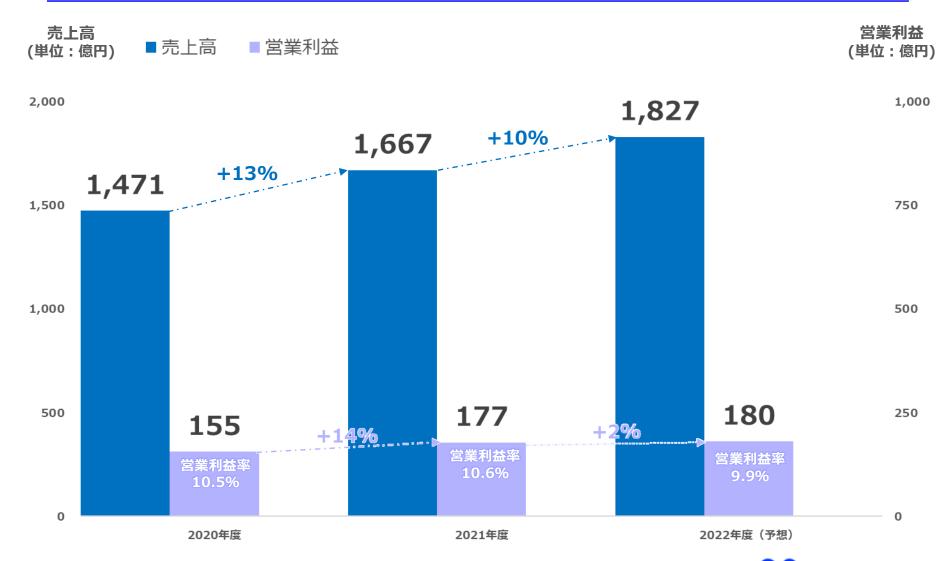
- ▶経済活動の再開
- ▶医療活動の回復
- ▶感染対策市場の拡大
- ▶デジタル化によるボーダーレス時代

2022年 市場展望

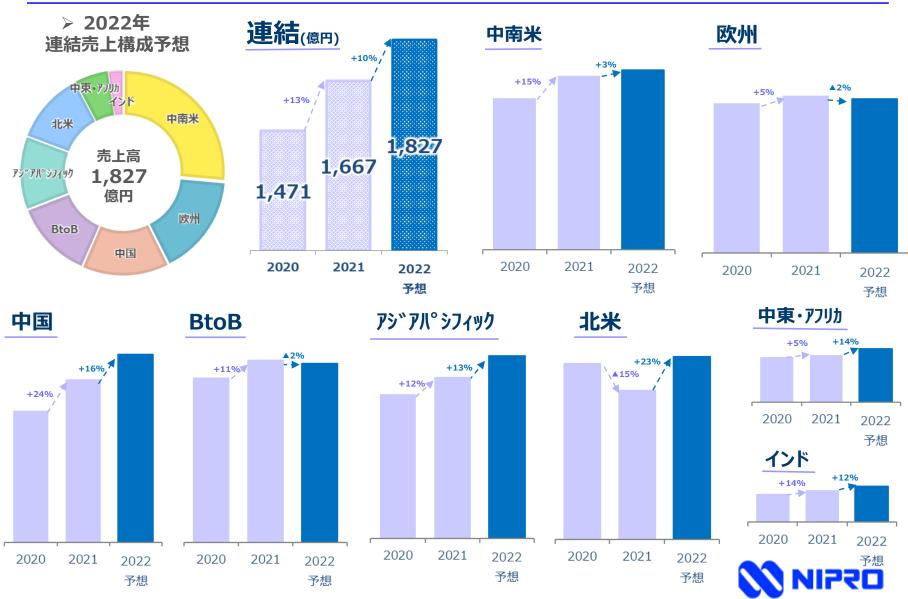
- ▶自国主義の台頭
- ▶医療費抑制の圧力
- ▶政府からの支払い遅延
- ▶物価の上昇
- ▶原材料と運賃の高騰
- ▶□シア・ウクライナ情勢



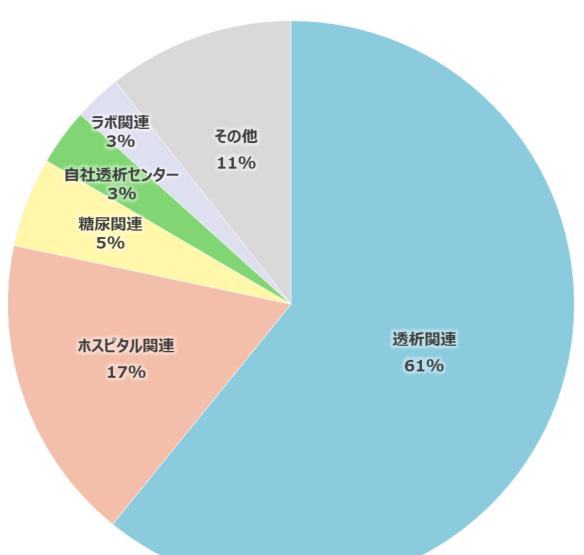
国際事業部 売上実績(連結)



国際事業部 地域別 売上推移



商品構成 (売上高 2021年度実績)





2022年度方針

深化

高機能な製品とワンストップソリュ ーションで治療の質向上、 トータルコストの低減

- ▶基礎商品
- ▶诱析商品
- ▶自社透析センター
- ▶学術営業
- ▶物流最適化
- ▶利益率の向上

強化

新たな治療分野の販売強化、 管理の強化

- ▶バスキュラー商品
- ▶ホスピタル・感染対策商品
- ▶販売拠点
- ▶在庫と回収
- **▶**SDGs



透析商品(透析情報管理システムNephroFlow)



NEPHROFLOW™ PRODUCT SUITE

PROCESS-DRIVEN DIALYSIS SOFTWARE

透析に関わる作業項目や手順管理に重点をおいた透析情報管理システム

透析医と看護師による安定した治療の計画、準備を支援

透析治療手順の可視化によるミスの防止患者様の治療モニタリングとデータ記録

高品質な透析治療の提供







透析センター事業拡大









物流最適化

′21年度

物流混乱による事業影響

運送費の高騰

輸送期間の長期化





× 必要とされるユーザー様へ安定的に届けられない・・・

^{721年度} サプライチェーンの取り組み

安定供給

- ▶長期的物流パートナーの選定
- ▶グローバルネットワークの見直し
- ▶国際物流の可視化
- ▶BCP対策(鉄道ルート開拓、コンテナラウンド利用等)

費用削減(物流コスト)

- ▶運送費交渉
- ▶サプライチェーンネットワークの見直し
- ▶新たな輸送ルートの構築 (地方港、インランドデポ等の積極利用)
- ▶FTA(自由貿易協定)の活用

Afterコロナ時代に向け さらなる安定供給への実行フェーズへ

-未曾有の物流混乱の教訓を活かし、より強固な物流網を再構築する-

輸送の効率化 ハブ倉庫の活用 運送効率の向上

安定供給

地産地消の促進 契約スペースの有効活用

生産量増加 安全在庫の確保 サプライマネジメント強化

安定供給と費用削減を推進



バスキュラー商品(地域別販売展開)

海外子会社に販売部門設立



バスキュラー商品(新規導入商品)

今期導入商品(一部販売中含む)

冠動脈

次世代スコアリングバルーン



末梢

スコアリングバルーン PTAバルーン ガイディングシース



イメージング

冠動脈NIRS-IVUSイメージングシステム・カテーテル





感染対策商品 – イオンレス® (次亜塩素酸水) CLFine



アジア地域の医療従事者を対象に雑誌を発刊しているHealthcare Asia社主催

「Healthcare Asia Medtech Award」(医療技術の進歩に貢献)に応募

消毒液関連部門に応募の10社の中から

「Disinfection Product Innovation of the Year」受賞



Nipro Corporation wins a Healthcare Asia Medtech Award

空気感染対策を目的とした 革新的な消毒商品としてAwardを受賞



4月25日にシンガポールにて オンライン受賞式開催

Award受賞商品としてのブランドを活用し、今後のCLFineの販促に活かす



アジアパシフィック地域本部の管轄国・地域



9ヶ国に19の拠点、従業員447名



アジアパシフィック地域販売網の拡大

(2022年3月末現在)

フィリピン

直販体制移行による販売拡大



タイ

地方カバー率向上サービス体制強化





国際事業部 海外拠点

