# ファーマパッケージング事業 2017年3月期 決算説明資料

2017年5月18日 取締役 ファーマパッケージング事業部長 山崎 剛司



#### 2017年 事業部運営方針

### "Your Nipro, My Nipro"



製薬会社様にとっての サプライヤーから パートナーへ



付加価値創出による事業拡大

総合医薬用包材メーカーNo1に向けて

オーナーシップ

個々のスキルアップ 各部門の機能向上 プロ集団化

商品価値の向上

顧客目線での 技術営業・ 新商品開発 品質向上・コストダウ



### 重点施策





#### 生地管+加工

- > 自動化
- > 生産技術向上
- > リーン生産





- > コスト低減
- > 安定供給
- > ニプロブランド確立









#### 重点施策

■日本 "MPガラス"からファーマパッケージング事業部へ 技術営業強化と徹底的な品質向上

びわこ工場 既存機械設備の改良、自動ラインの導入による品質向上と原価低減

次世代新商品の開発 (医療用ガラス開発センター・総合研究所)

新規ゴム栓工場

■アメリカ 自動化による品質向上と原価低減

VIALEXの販売拡大

新規市場開拓(中南米)

■欧州 シリンジ出荷拡大

自動化による品質向上と原価低減

■ロシア プロジェクト マトリョーシカ アンプルの生産ハブ化+ロシア国内向け商売拡大

■インド プロジェクト フェニックス 最新自動化ライン導入による品質向上と生産効率向上

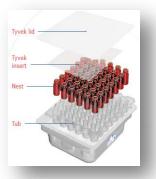
■中国 高品質品の販売促進



#### 新商品企画開発

#### 高付加価値の商品開発

- > ユーザーとのパートナーシップの構築
- > 海外ユーザー向け開発強化
- > 商品化までのスピードアップ







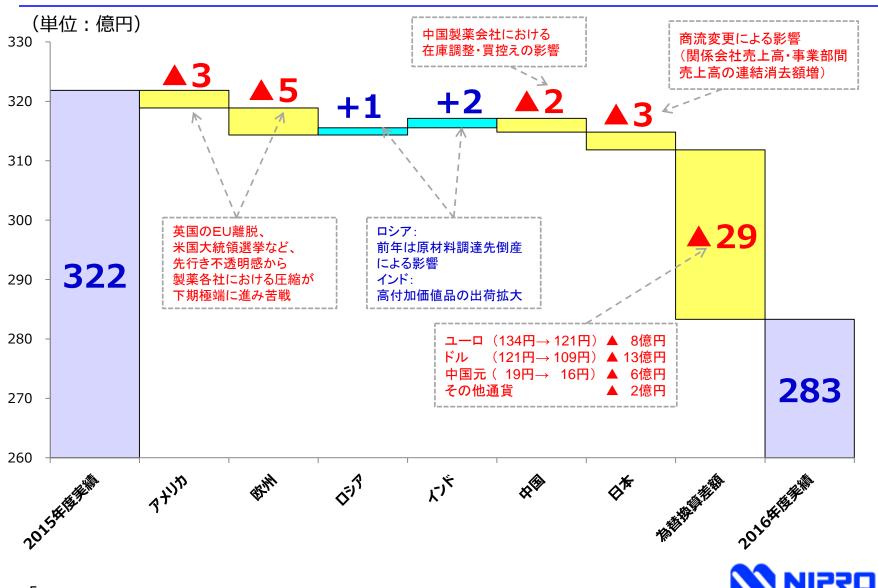








# 売上高実績 (対前年同期)



### 営業利益実績

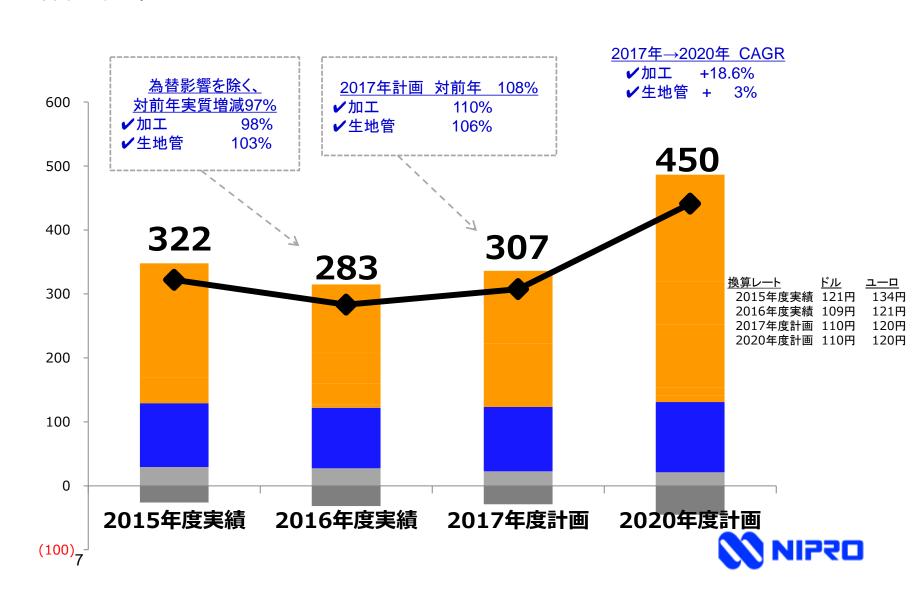
### (対前年同期)

\*のれん償却前

(単位:億円) 0.0 PHIN المراكبة じょ 一部製造原価の営業外費用への振替2.5億円 高品質品の販売拡大により利益増 工程改善。品質向上により収益改善 4.9 (3.0) - 45.9 2.0 +2.3 一部仕入品の品質問題による 出荷好調および原価削減効果 **▲1.8** +1.1+0.2 + 0.1(6.0)

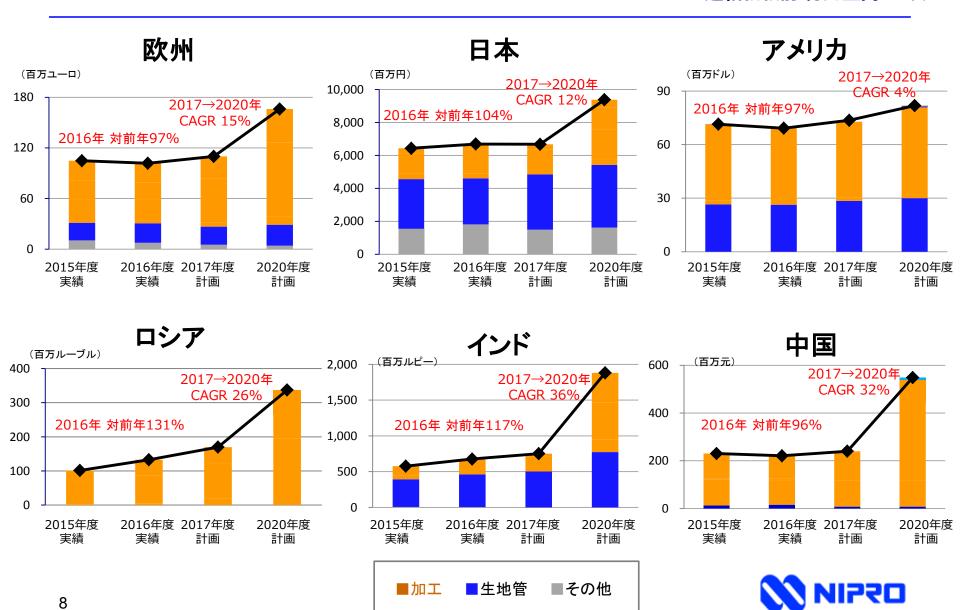
# 製品別 売上高の推移 (国内+海外計)

(単位:億円)

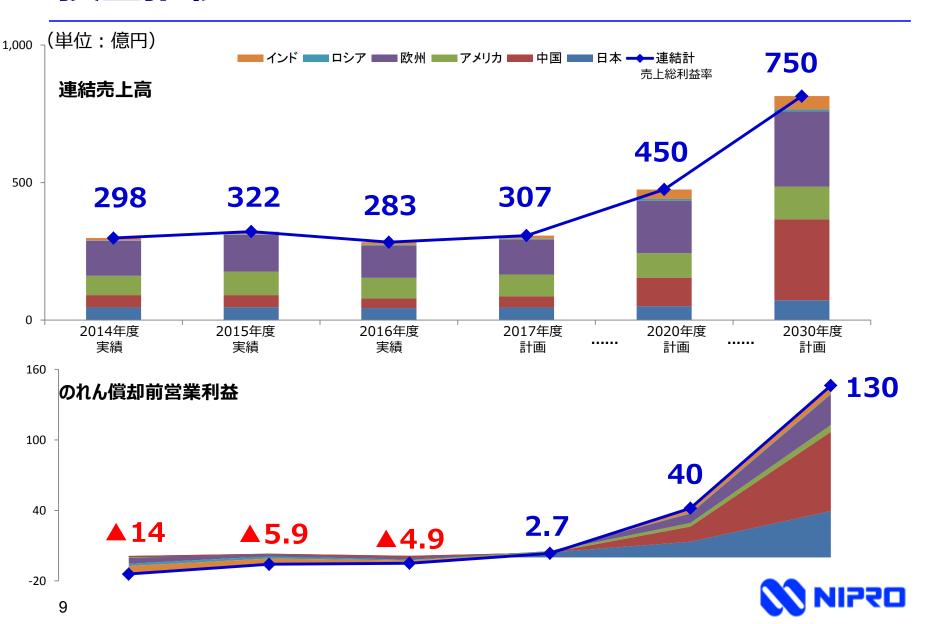


# 地域別・製品別 売上高の推移

- \*現地通貨建て
- \*連結相殺前 総売上高ベース



#### 損益推移



#### ファーマパッケージング事業部は、

医療・医薬の分野で培った技術とノウハウを基に、 ガラスを中心とした医薬用総合包材メーカーとして、 真に必要とされる先進的商品を供給することで事業拡大を行い、 世界中の人々の健康に貢献して参ります。

